

LIBROS DE GESTIÓN EMPRESARIAL



JOSHUA N. WEISS

NEGOCIAR TRAS EL NO

CÓMO RETOMAR UNA
NEGOCIACIÓN FALLIDA Y
LOGRAR MEJORES ACUERDOS



NEGOCIAR TRAS EL NO

Cómo retomar una conversación fallida y lograr mejores acuerdos

Joshua N. Weiss —asesor de la ONU y cofundador de la Iniciativa de Negociación Global de Harvard— ofrece una propuesta tan desafiante como poderosa: aprender a caer para volver a la mesa con más claridad, preparación y fuerza. Su método, utilizado por líderes de todo el mundo, enseña los 5 pasos para identificar los errores, asimilar las lecciones verdaderas, soltar viejos hábitos y volver a la mesa de negociación con ventaja. Porque los grandes negociadores no siempre ganan a la primera. Pero siempre saben cómo volver.

AUTOR

Joshua N. Weiss

PRECIO

Libro 23.95 €

Ebook 9.99 €

JOSÉ ANTONIO MORENO



EL BUEN GOBIERNO DE LA FAMILIA EMPRESARIA

CÓMO GOBERNAR CON CABEZA,
CRECER CON PROPÓSITO Y
DEJAR UN LEGADO DURADERO



EL BUEN GOBIERNO DE LA FAMILIA EMPRESARIA

Gobernar con propósito, crecer con cabeza y dejar un legado duradero

Un recorrido por los desafíos únicos a los que se enfrentan las familias empresarias: desde la sucesión y los conflictos internos hasta la profesionalización, la cultura organizacional o el arte de vender con propósito y comparte ideas prácticas, reflexiones y aprendizajes basados en casos reales de empresas de distintos sectores y tamaños.

Repleto de consejos, este libro es una hoja de ruta para fortalecer lo que realmente sostiene a una empresa familiar a largo plazo.

AUTOR

José Antonio Moreno

PRECIO

Libro 23.95 €

Ebook 9.99 €